Gian Battista Gualdi

Cotologo Corsi

Mentalità e ComunicAzione ConVincente	Formazione	
L'attenzione cresce dove la metti. La comunicAzione responsAbile. Come facciamo a comunicare efficacemente? Proprio così: come facciamo? Vi siete mai chiesti come funziona la mente? Un vecchio saggio citava "possiamo cambiare unicamente i nostri pensieri".		
Individuiamo i veri valori aziendali e personali; facciamo leva sulla potenza della mente dei singoli e del gruppo; accresciamo il "bagaglio" d'ognuno per comunicare verso e attraverso gli altri, con il preciso intento di ASCOLTARE, OSSERVARE E CONVINCERE .	8-24 ore	
Dale Carnagie cita in un suo libro qualcosa che è diventato anche parte del nostro DNA: "Avevo concluso di più in due ore, mostrandomi interessato a lui e alla sua attività, di quanto fossi riuscito a combinare in dieci anni, interessandomi a vendere solo me stesso e i miei prodotti."		
MotivAZIONE - ComunicAZIONE - OsservAZIONE & ProgettAZIONE - CalibrAZIONE & SituAZIONE - RelAZIONE & RealizzAZIONE - IpnotizzAZIONE		

ConversAzione ipnotica ConVincente	Formazione	
Vi siete mai chiesti quando Vi stanno manipolando? Usano l'ipnosi?		
o Cos'è e come funziona l'Ipnosi?		
o II potere delle parole - "ne uccide più la lingua che la spada"		
o Studio pratico delle tecniche nella comunicazione e nel marketing		
o La parola e la comunicazione più bella che esiste. Qual è?	0 1/ 0/0	
o II principio dell'ABS	8-16 ore	
o Come trattare gli altri e farseli amici		
o Analisi dei casi di successo		
"La comunicazione di successo non è altro che ipnosi"		
Milton H. Erickson		
L'ipnosi non esiste. Esiste solo l'autoipnosi.		

Scrittura Ipnotica	Formazione	
Una mail scritta in una modalità diversa, può farVi ottenere risultati diversi? La magia è/e il potere delle parole. L'ipnosi non elimina mai la scelta, ma la conduce. Imparerete a leggere i messaggi comprendendo il perché della loro struttura e a scrivere ipnotizzando il vostro interlocutore. Il segreto? Cos'è l'ipnosi? "È tutto ciò che cattura la vostra attenzione". La scrittura ipnotica ci aiuta a conquistare e a mantenere l'attenzione e fa di voi dei comunicatori più efficaci.	4-8 ore	

Gian Battista Gualdi

Parlare in pubblico per conVincere	Formazione	
Si deve parlare in modo chiaro e con un tono di voce piacevole. In questo caso, anzi, il modo e il tono sono a volte più importanti del contenuto. Imparerete a padroneggiare le emozioni e a gestire qualunque tipo di uditorio, qualunque sia il vostro obiettivo, attraverso le tecniche più evolute del Public Speaking. Vedrete come controllare le obiezioni del pubblico attraverso lo sviluppo di tecniche relazionali avanzate e come costruire una presentazione efficace. Imparerete le tecniche più efficaci per "agganciare" l'attenzione dall'inizio e farvi seguire fino a concludere efficacemente il vostro discorso influenzando efficacemente.	4-16 ore	

ProgettAzione del tempo	Formazione	
Il tempo non basta mai, soprattutto a chi non sa farne buon uso. Le persone che giustamente desiderano avanzare nella vita, compiere passi nella carriera e raggiungere mete significative hanno a disposizione una risorsa fondamentale: i minuti e le ore delle giornate di lavoro. L'esito positivo o negativo dei propri sforzi dipende da come si saprà utilizzare questa ricchezza che tutti possiedono in eguale misura. Nella corsa al successo la differenza tra chi vince e chi perde è dettata, di solito, dalla maggiore o dalla minore capacità di "sfruttare" il tempo a propria disposizione. "Anche un orologio fermo segna l'ora giusta due volte al giorno". Hermann Hesse Progetta il tuo tempo. Gestisci il tempo e non farti gestire da lui	4-8 ore	

Microespressioni. Tecniche per riconoscere facilmente chi sta mentendo	Formazione	
Non si può non mentire? Normalmente diciamo tre bugie ogni dieci minuti. Il vocabolario delle microespressioni ha basi scientifiche. Come funziona? È fantastico e magico allo stesso tempo! Il corso è condotto da un team specializzato di "mentalisti di fama internazionale". Avete la sensibilità di "calibrare" e l'istinto per capire quando qualcuno vi mente o vi dice la verità? Capire quando dovete scegliere tra una persona o un'altra in pochi minuti per la vita, per il lavoro, è un esperienza unica. CNV, Paraverbale, Verbale. Cosa è il 7+ o – 2?	16 ore	